

مقدمة

تتبع المنشآت التجارية سياسة البيع الآجل لترويج بضاعتها حيث تقوم هذه المنشآت ببيع السلع أو الخدمات لعملائها في مقابل منح هؤلاء العملاء مدة معينة لسداد المبالغ المستحق عليهم. ويتم إثبات المديونية في السجلات وذلك بفتح حسابات بأسماء هؤلاء العملاء (المدينين) لمتابعة عملية التحصيل. وعند إتباع هذه السياسة فإن المنشآت قد تتحمل بعض المخاطر في عدم سداد هذه المبالغ خلال المدة المسموحة للسداد أو عدم السداد مطلقاً، لذلك تلجأ هذه المنشآت إلى عمل مخصص للمدينين المشكوك في تحصيلها لمقابلة احتمالات عدم السداد ويتم مقابلة هذه الخسارة المتوقعة بإيرادات الفترة وذلك طبقاً لمبدأ المقابلة ومبدأ الحيطة والحذر.

ظهور المدينين في السجلات: Account Receivable

يتم إثبات وإظهار أرصدة المدينين في السجلات في حالة البيع الآجل حيث يكون قيد البيع كالتالي:

التاريخ	صفحة الأستاذ	رقم القيد	البيان	دائن	مدين
			من ح/ المدينين إلى ح/ المبيعات "بيع بضاعة بالآجل"	xxxx	xxxx

وتتأثر أرصدة المدينين بالنقص في حالة حدوث مردودات أو مسموحات المبيعات أو في حالة سداد جزء أو كامل المبلغ المستحق على العميل حيث يجعل ح/ المدينين دائناً بقيمة المردودات أو بالمبالغ المسددة.